

# Procedimiento del Debate

## Modelo Asamblea General de Naciones Unidas

### 1. Debate General (Lectura de discursos)

El Modelo dará inicio con el Debate General, instancia en la que cada delegación presentará el discurso de apertura representando la posición oficial del país asignado.

Durante su intervención, los delegados deberán:

- presentar brevemente la postura de su país frente al tema
- explicar por qué la problemática es importante para su Estado
- mencionar los principales desafíos que enfrenta
- proponer algunas líneas generales de solución que servirán como punto de partida para el debate.

El objetivo de esta etapa es que todas las delegaciones conozcan las diferentes posiciones antes de comenzar el intercambio de ideas.

Cada delegación contará con un tiempo máximo de un (1) minuto y treinta (30) segundos para realizar su exposición, por lo que se recomienda preparar un discurso claro, ordenado y conciso.

### 2. Debate en Particular

Finalizada la lectura de los discursos, Presidencia dará inicio al Debate en Particular. En esta etapa, las delegaciones ya conocen la posición de los demás países y comenzarán a debatir posibles soluciones al problema planteado.

Los delegados podrán:

- expresar su opinión sobre las propuestas presentadas por otras delegaciones
- formular preguntas para aclarar posiciones
- responder consultas realizadas por otros Estados
- proponer nuevas ideas o alternativas de solución
- comenzar a identificar países con los que compartan objetivos e intereses.

El objetivo de esta instancia no es convencer a todos, sino intercambiar ideas, enriquecer el debate y comenzar a construir consensos que permitan elaborar una propuesta conjunta.

### 3. Creación de la Comisión de Redacción del Anteproyecto

Una vez que el debate haya avanzado y existan propuestas concretas, la Presidencia invitará a las delegaciones interesadas a conformar una Comisión de Redacción.

Esta comisión estará integrada por representantes de distintos países que trabajarán conjuntamente en la elaboración de un Anteproyecto de Resolución.

El Anteproyecto constituye un primer borrador del documento que la Asamblea debatirá posteriormente. En él se incorporarán las principales propuestas y acuerdos alcanzados durante el debate. Durante esta etapa, las delegaciones deberán negociar, consensuar ideas y redactar cláusulas que reflejen la mayor cantidad posible de posiciones comunes.

Mientras la Comisión de Redacción trabaja, las demás delegaciones podrán continuar intercambiando opiniones y acercando nuevas propuestas para ser consideradas.

Una vez finalizado, el Anteproyecto será presentado ante la Asamblea para su análisis.

**Importante:** El Anteproyecto no es el documento definitivo. Durante el debate posterior, cualquier delegación podrá proponer modificaciones, agregar nuevas cláusulas o solicitar cambios en su contenido antes de la votación final.

### 4. Aval

El Anteproyecto de Resolución deberá contar con el aval de, al menos, un tercio (1/3) de las delegaciones presentes para ser presentado ante la Asamblea. El aval significa que la delegación considera que el documento constituye una base adecuada para el debate y desea que sea tratado por la comisión. No implica estar de acuerdo con la totalidad de su contenido ni obliga a votar a favor del proyecto en la votación final. Si una delegación comparte el espíritu general del anteproyecto, pero discrepa con alguna de sus cláusulas, podrá proponer modificaciones durante el debate para que sean discutidas y, en caso de ser aprobadas por la Asamblea, incorporadas al Proyecto de Resolución Final.

## 5. Mociones

Las mociones son solicitudes que realizan las delegaciones para proponer cómo continuará el desarrollo del debate. Permiten organizar la sesión, por ejemplo, solicitando extender el tiempo de debate, pasar a la Comisión de Redacción o someter el Proyecto de Resolución a votación. La Presidencia decidirá si la moción corresponde o si debe ser sometida a votación de la Asamblea.

## 6. Proyecto de Resolución Final

El Proyecto de Resolución Final representa el consenso alcanzado por las delegaciones durante el debate y reúne las propuestas que la Asamblea considera más adecuadas para abordar la problemática planteada. Tras incorporar las modificaciones aprobadas, el anteproyecto se convertirá en el Proyecto de Resolución que será sometido a votación.

## 7. Votación

Cada delegación podrá votar a favor, en contra o abstenerse. Como regla general, en la Asamblea General un Proyecto de Resolución se aprueba por **mayoría absoluta (50% + 1 de los miembros presentes)**.

## 8. Cierre de la sesión

La Presidencia anunciará el resultado de la votación y dará por finalizada la sesión.

# Guía del Delegado para el Modelo de Naciones Unidas

## Consejos prácticos para participar con éxito en un Modelo ONU

### 1. Hablá siempre como un diplomático

En un Modelo ONU representás a un Estado, no a vos mismo.

**Regla de oro:** siempre hablá en tercera persona.

✗ 'Yo creo que...'

✗ 'Mi país piensa...'

✓ 'La Delegación de Brasil considera que...'

✓ 'La República Argentina propone que...'

### 2. Defendé la posición de tu país

Aunque no coincidas con la postura del país asignado, tu función es investigar y representar su posición oficial durante el debate.

### 3. Respetá siempre a los demás delegados

No interrumpas a quien está hablando, escuchá con atención, respetá los tiempos de exposición y debatí ideas, nunca personas.

### 4. Investigá antes del debate

Conocé la situación de tu país, sus aliados, intereses, desafíos y postura frente al tema. Cuanto mejor preparado llegues, más seguro te sentirás.

### 5. Prepará un buen discurso de apertura

Explicá cuál es el problema, cómo afecta a tu país y qué soluciones propone tu delegación. Sé claro y conciso.

## **6. Prestá atención al resto de los delegados**

Escuchar los discursos y anotar las posturas del resto de los países te permitirá encontrar aliados y mejorar tus argumentos.

## **7. Construí alianzas**

Aprovechá el debate en particular y las negociaciones para acercarte a delegaciones con intereses similares. Ninguna resolución se aprueba en soledad.

## **8. Participá en la Comisión de Redacción**

Proponé ideas, redactá cláusulas y colaborá activamente en la construcción del documento.

## **9. Negociá con inteligencia**

Negociar no significa renunciar a tus ideas, sino encontrar puntos en común para construir consensos.

## **10. Defendé con argumentos**

Respaldá tus propuestas con datos, ejemplos, tratados internacionales o información confiable. Evitá opinar sin fundamentos.

## **11. Usá las mociones correctamente**

Las mociones sirven para organizar el debate. Pedilas solo cuando sean realmente necesarias y conozcas su finalidad.

## **12. Hacé preguntas inteligentes**

Las preguntas ayudan a aclarar propuestas, detectar debilidades y enriquecer el debate.

## **13. Pensá en soluciones internacionales**

Las resoluciones deben promover la cooperación entre Estados. Buscá propuestas realistas y aplicables a nivel internacional.

## 14. El objetivo es construir consensos

El éxito de un delegado no se mide por cuánto habla, sino por su capacidad para lograr acuerdos.

## 15. La votación final

Escuchá atentamente el texto final del Proyecto de Resolución antes de votar. Recordá que tu voto debe ser coherente con la posición del país que representás.

### Estrategias para destacarte:

-  Investigá la historia, los intereses y la política exterior del país que representás.
-  Tomá apuntes durante los discursos y el debate.
-  Buscá aliados desde el comienzo e intercambiá ideas con otras delegaciones.
-  Participá activamente en el Debate en Particular.
-  Colaborá en la elaboración del Anteproyecto de Resolución.
-  Expresá tus ideas con claridad, seguridad y respeto.
-  Defendé tus propuestas utilizando argumentos y ejemplos, no opiniones personales.
-  Escuchá las propuestas de los demás y mantené una actitud abierta al diálogo.
-  Recordá que el objetivo de la ONU es promover la cooperación entre los Estados.

### El consejo más importante:

**La diplomacia consiste en encontrar puntos de encuentro, incluso cuando existen diferencias.**

**EN CATAMARCA GLOBAL CREEMOS QUE LA MEJOR FORMA DE CONSTRUIR UN FUTURO MEJOR ES APRENDER A DIALOGAR, RESPETAR LAS DIFERENCIAS Y TRABAJAR JUNTOS POR SOLUCIONES COMUNES. ESE ES EL VERDADERO ESPÍRITU DE LAS NACIONES UNIDAS.**

# Cómo elaborar un Discurso Inicial

## Consejos prácticos

### ¿Qué es un discurso inicial?

El discurso inicial es la primera intervención oficial de cada delegación durante el Debate General de la Asamblea.

Su finalidad es presentar la posición oficial del país representado frente al tema de debate, permitiendo que las demás delegaciones conozcan sus principales preocupaciones, intereses y propuestas.

Es importante recordar que el delegado no expresa su opinión personal, sino la postura del Estado que representa.

El discurso inicial constituye el punto de partida del debate y servirá para que las demás delegaciones identifiquen posibles aliados, diferencias y oportunidades de cooperación.

## 2. Objetivos del discurso inicial

Al finalizar tu intervención, las demás delegaciones deberían comprender:

- ¿Cuál es la posición de tu país?
- ¿Cómo afecta esta problemática a tu Estado?
- ¿Qué soluciones propone tu delegación?

## 3. Estructura recomendada:

### • Saludo protocolar

Iniciá tu intervención saludando a la Presidencia y a las demás delegaciones.

Ejemplo:

"Honorable Presidencia, distinguidas delegaciones, la Delegación de Canadá agradece la oportunidad de hacer uso de la palabra."

- **Presentación del Problema**

Explicá brevemente por qué el tema resulta importante para la comunidad internacional. No desarrolles toda la problemática, solo brindá el contexto necesario para introducir la posición de tu país.

Ejemplo:

"La seguridad alimentaria continúa siendo uno de los principales desafíos globales, afectando a millones de personas y comprometiendo el desarrollo sostenible de numerosos Estados."

- **Posición de tu país**

Explicá cómo impacta esta problemática en el país que representás y cuál es su postura oficial.

Ejemplo:

"La Delegación de Brasil considera que la cooperación internacional y el fortalecimiento de la producción agrícola sostenible son herramientas fundamentales para garantizar el acceso a los alimentos."

- **Propuestas**

Presentá dos o tres propuestas concretas que tu país impulsará durante el debate.

Ejemplo:

- Promover programas internacionales de cooperación agrícola.
- Fortalecer la transferencia de tecnología para pequeños productores.
- Reducir las barreras al comercio internacional de alimentos.

- **Cierre**

Finalizá reafirmando el compromiso de tu delegación con el diálogo y la búsqueda de consensos.

Ejemplo:

"La Delegación de India reafirma su compromiso con el diálogo y espera trabajar junto a los demás Estados Miembros para construir soluciones sostenibles en beneficio de toda la comunidad internacional. Muchas gracias."

## ¿Qué es un Proyecto de Resolución?

El Proyecto de Resolución es el documento más importante de un Modelo de Naciones Unidas. En él, los Estados Miembros presentan las propuestas que consideran necesarias para abordar el tema debatido en la comisión.

Su objetivo es expresar, de manera clara y consensuada, las medidas que la Asamblea General recomienda adoptar para enfrentar un determinado desafío internacional.

Todo Proyecto de Resolución se compone de dos partes: cláusulas preambulatorias y cláusulas operativas.

**Las cláusulas preambulatorias:** constituyen la introducción de la resolución. Su finalidad es explicar el contexto del problema, justificar por qué la comunidad internacional debe abordarlo y mencionar los antecedentes, principios o acuerdos internacionales relacionados con el tema.

**Las cláusulas operativas:** constituyen la parte resolutive del documento. En ellas se describen las acciones, recomendaciones o medidas que la Asamblea General propone adoptar para responder al problema debatido. Cada cláusula representa una propuesta concreta y se enumera de manera consecutiva.

# Modelo de Proyecto de Resolución

**Comisión:**

Asamblea General

**Tema:**

(Colocar el tema principal) Ejemplo: Cooperación internacional para garantizar el acceso equitativo a minerales críticos para la transición energética.

**País patrocinador:** Es el país que redacta y presenta el Proyecto de Resolución. Es quien lidera la propuesta y generalmente coordina las negociaciones para conseguir apoyo de otras delegaciones.

**El país patrocinador:**

- impulsa la iniciativa
- redacta el texto inicial
- responde preguntas durante el debate

**Países co-patrocinadores:**

Son los países que apoyan el contenido del proyecto y deciden firmarlo junto con el patrocinador.

No necesariamente escribieron el documento desde cero, pero participaron de las negociaciones y están de acuerdo con la propuesta

## **Cláusulas preambulatorias**

(generalmente inician con verbos tales como):

- Recordando...
- Reconociendo...
- Observando...
- Alarmada por...
- Teniendo presente...
- Convencida de...
- Destacando...

### **Ejemplo:**

1. Recordando los Objetivos de Desarrollo Sostenible y el Acuerdo de París sobre Cambio Climático...
2. Reconociendo la creciente demanda mundial de minerales críticos para la transición energética...
3. Alarmada por los impactos ambientales y sociales que puede generar una explotación no sostenible de estos recursos...

## **Cláusulas operativas**

(generalmente inician con verbos tales como):

- Exhorta...
- Recomendando...
- Invita...
- Solicita...
- Promueve...
- Insta...
- Alienta...
- Decide...
- Apoya...
- Fomenta...

## Ejemplo:

### La Asamblea General,

#### RESUELVE:

1. **Exhortar** a los Estados Miembros a fortalecer la cooperación internacional para garantizar cadenas de suministro sostenibles de minerales críticos.
2. **Recomendar** la promoción de inversiones responsables en los países productores.
3. **Invitar** a fomentar mecanismos de transferencia tecnológica entre Estados.